



Mandaté par l'un de nos clients, nous sommes à la recherche de :

Un(e) Commercial(e) expérimenté(e)

Votre profil :

- Idéalement bilingue français/allemand (oral et écrit).
- Orienté business, vous savez détecter des opportunités d'affaires et êtes capable d'activer les bons leviers de croissance.
- Goût pour le challenge, dynamisme, autonomie, réactivité, sens de l'équipe, personne de terrain.
- Personnalité affirmée, capacité d'écoute afin de gérer son relationnel client.
- Connaissance du secteur électricité et télécom, et ayant l'habitude des grands comptes, institutions privées et publiques.
- Permis de conduire.
- Expérience similaire de 5 ans minimum.

Votre mission :

- Apporter votre portefeuille clients.
- Accompagner les clients dès le projet de nouveaux travaux et tout au long du processus jusqu'à la livraison, en étant leur interlocuteur privilégié.
- Gérer le suivi et le développement de votre portefeuille clients.
- Réaliser des tâches de prospection afin de démarcher de nouveaux comptes et de développer le CA. Développer notamment la Suisse allemande.
- Commercialiser l'ensemble de la gamme de produits et services.
- Apporter un conseil technique sur les produits proposés et travailler dans une logique de valeur ajoutée (conseil marketing/dimension produit).
- Effectuer un reporting régulier sur son activité auprès de la direction.
- Effectuer les remontées d'informations concernant les clients et la concurrence.

Vous vous reconnaissez ? Vous êtes intéressé(e) ? Envoyez-nous votre dossier complet à :

fmonaco@cibleemploi.ch